

Mit der Erforschung, Entwicklung und dem Vertrieb seiner innovativen Arzneimittel leistet Celgene einen wesentlichen Beitrag zur Behandlung bislang unheilbarer bösartiger Erkrankungen des blutbildenden Systems. Durch die Beeinflussung der unmittelbaren Umgebung bzw. der genetischen Eigenschaften der entarteten Zellen greifen Celgenes Therapieansätze ursächlich in das Krankheitsgeschehen ein. Auf diese Weise können unheilbare und potentiell lebensbedrohliche Erkrankungen in chronische Krankheiten überführt werden.

Im Rahmen des weiteren zügigen Wachstums der deutschen Organisation sucht Celgene baldmöglichst eine souveräne Persönlichkeit als

Werkstudent (m/w)

im Bereich Commercial Operations / Sales Analyse

zum nächstmöglichen Zeitpunkt, bis zu 20 h / Woche

Aufgaben:

Sales Analyse:

- Kontinuierliches Tracking der verkauften Packungen
- Tracking der Abverkäufe und Ermittlung von Verkaufsmustern
- Aufbereitung der CRM (Customer Relations Management) Daten für Dashboards

KAM:

- Regelmäßige IT-basierte Pflege/Update aller Einkaufsgruppen
- Unterstützung bei den monatlichen Rückstellungen

Webshop & Celgene Website:

- Wöchentlicher Check des Artikelbestands
- Freischaltung von Artikeln im Webshop nach Wareneingang
- Auswertung/Analyse der Anforderungen von Artikeln
- Ablage der Artikel in Musterordnern, Neuanlage von Ordnern
- Pflege und Tracking der www.celgene.de

Verträge:

- Vertrags-Initiierung – IT-basierte Beantragung der Vertragserstellung
- Tracking der laufenden Verträge innerhalb der Abteilung (in Excel)
- Ablage und Weiterleitung der unterzeichneten Verträge

Rechnungen:

- Erstellung von Purchase Orders
- Anlegen von Lieferanten im System

Erforderliche Qualifikationen:

- Eingeschriebene/r Student/in an einer Hochschule / Universität
- Sehr gute deutsche Sprachkenntnisse
- Gute englische Sprachkenntnisse
- Sicherer Umgang mit Microsoft-Office-Anwendungen, besonders PowerPoint und Excel
- Kandidaten mit Gespür für administrative und betriebswirtschaftliche Themen werden bevorzugt

Persönliches Profil:

- Starke Identifikation mit den Werten von Celgene
- Analytisches Denkvermögen
- Strukturierte, selbständige Arbeitsweise
- Hohes Engagement und Eigenverantwortlichkeit
- Teamfähigkeit
- Flexibilität und Zuverlässigkeit

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen.
Bitte bewerben Sie sich online unter: www.celgene.de.

Bei Fragen, wenden Sie sich bitte an:

Celgene GmbH
Sabrina Löffler
Human Resources Representative
Joseph-Wild-Str. 20
81829 München

Email: recruiting@celgene.de

